

## SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY I MARKETINGU

### Profil Kandydata:

- ☉ Gotowość do podjęcia współpracy w oparciu o własną działalność gospodarczą (B2B)
- ☉ Silna motywacja do pracy, zorientowanie na sukces, kreatywność
- ☉ Samodzielne i aktywne podejście do powierzonych zadań
- ☉ Dobra organizacja pracy, samodyscyplina oraz łatwość w nawiązywaniu kontaktów
- ☉ Umiejętność planowania działań handlowych, bezpośredniego docierania do klientów i zarządzania relacjami z kluczowymi klientami
- ☉ Doświadczenie w sprzedaży (w tym sprzedaż produktów lub usług online )- będzie dodatkowym atutem
- ☉ Doświadczenie pracy w branży będzie dodatkowym atutem.
- ☉ Skuteczność w realizacji założonych planów
- ☉ Zorganizowane miejsce pracy (komputer / laptop, internet o szybkości co najmniej 2 Mb / s)
- ☉ Konieczność zarabiania co najmniej 4 000 zł miesięcznie, ambitne plany na najbliższe 6 miesięcy.

### OBOWIĄZKI:

- ☉ Pozyskiwanie Klientów na terenie Polski i nawiązywanie relacji handlowych w zakresie usług reklamowo-promocyjnych w ramach projektów realizowanych przez InConventus Group
- ☉ Kontakt z przedstawicielami wyższego szczebla - wyłącznie osoby decyzyjne (CEO, dyrektorzy)
- ☉ Sporządzanie i prezentowanie ofert handlowych
- ☉ Utrzymywanie kontaktów handlowych oraz trwałych relacji biznesowych
- ☉ Utrzymywanie klientów w systemie CRM
- ☉ Prowadzenie korespondencji biznesowej
- ☉ Połączenia za pomocą telefonii VoIP, online spotkania z klientami w MS Teams/Zoom/Skype/Google meet
- ☉ Tworzenie i realizowanie planów sprzedażowych oraz sporządzanie raportów z działań handlowych.
- ☉ Budowanie pozytywnego wizerunku firmy wśród Klientów
- ☉ Aktywna interakcja z innymi działami firmy
- ☉ Codzienne raportowanie
- ☉ Ciągły rozwój i chęć podnoszenia swoich kwalifikacji.

### OFERUJEMY:

- ☉ Możliwość realizacji zadań nie wychodząc z domu, z dowolnego miejsca na świecie, oraz w warunkach globalnego lockdown
- ☉ Atrakcyjny system wynagrodzeń uzależniony od wyników pracy
- ☉ Możliwość realizowania równoległe własnych pomysłów biznesowych
- ☉ Kompleksowy pakiet szkoleń przygotowujących do współpracy i realizacji celów
- ☉ Pracę w dynamicznym zespole, zorientowanym na realizację celów
- ☉ Niezbędne narzędzia do realizacji powierzonych zadań, w tym też telefonie VoIP i niezbędne programy
- ☉ Dobry grafik pracy;
- ☉ Szkolenie firmowe na etapie wdrażania, wsparcie od managera działu;

Jeśli nasze warunki Ci odpowiadają — Aplikuj [inconventus.com/pl/kariera](https://inconventus.com/pl/kariera)